



# **Probinex Business**

Vzorová schůzka

Vzorová schůzka je tady proto, aby ukázala strukturu a klíčové body. Toto MUSÍ mít a MUSÍ znát každý, kdo se bude setkávat s klienty, protože je to ověřeno tisíci schůzkami.

Jaká je tedy základní struktura typické: Vzorové schůzky?

- a) **Představení sebe a Probinexu**
- b) **Jaké jsou trendy a proč je kryptosvět dobrý pro vaše investice**
- c) **Probinex je pro vás důvěryhodným partnerem v tomto krypto prostoru**
- d) **Jaké příležitosti Probinex přináší?**
- e) **Jak mohu z investice těžit? Jaké je typické portfolio?**

A jaký je další postup?

- f) **Základní registrace (Earnio.com a Probinex.com)**

Obvykle první setkání končí zde.

- g) **Závěr schůzky**

Pokud má klient více času nebo pokud o to požádá, můžeme pokračovat s:

- h) **Jak se plně zaregistrovat a investovat? Jaký je postup?**
- i) **Jak přivést přátele nebo klienty?**

Bude to fungovat? Určitě! Mám za sebou tisíce setkání v této nebo mírně pozměněné struktuře. Víím, co chtějí klienti slyšet dříve, než se zeptají. A potvrdil jsem si nedávno během 20 schůzek v Řecku, že se know-how netýká jen ČR. Takže postupujte podle těchto kroků a budete úspěšným prodejcem.

\* Všechny zmiňované materiály najdete na [probinex.com/cs/probinex-business-materialy](https://probinex.com/cs/probinex-business-materialy)



# Vzorová schůzka:

## a) Představení sebe a Probinexu

*V této části se má klient dozvědět, kdo přišel na schůzku. Velmi časté je odvolání se na doporučitele a dále je nutné mít krátké představení sebe a Probinexu. Třeba takto:*

Dobrý den,

mé jméno je Michal Baturko Olbert a jsem investorem projektu Probinex. Já osobně mám za sebou 5 let ve finančním světě (+ další relevantní zkušenosti - doplň) a často jsem se setkával s tím, že je na trhu plno různých pojištění a dalších produktů, ale co se investic týče, v nabídce produktů, které by byly zajímavé pro klienta, férové a dostatečně transparentní, mi něco hodně chybělo. Až do doby, kdy jsem se setkal s Probinexem. Je to projekt, fintech, který vznikl před 4 lety a kromě toho, že má velmi zajímavou historii výsledků, je také více transparentní než drtivá většina tradičních investic. Dnes bych vám o tom rád řekl více, avšak nejdřív si pojd'me říct, že se ten svět digitálních aktiv a kryptoměn, který dříve neměl úplně dobré jméno kvůli velkému množství podvodníků a ponzi schémata, kultivuje díky přicházejícím regulacím a tomu, že do tohoto světa vstupují největší finanční hráči na světě. Tak jdeme na to.

*Pozn. Pokud mám klienty přes doporučitele, je velmi žádoucí, aby byli dobře „nabriefovaní“. Tedy aby trochu věděli, o čem bude řeč. Proto je velmi vhodné, aby jim doporučitel poslal mé video (13 min. Michal's intro) o Probinexu. Má podobnou strukturu jako vzorová schůzka, takže se pak klient na schůzce bude velmi dobře chytat. V materiálech\* je toto video (zatím v angličtině s anglickými, řeckými a českými titulkami). Brzy bude pro aktivní obchodníky možné dostat se k českému videu.*



\* Všechny zmiňované materiály najdete na [probinex.com/cs/probinex-business-materialy](https://probinex.com/cs/probinex-business-materialy)



## b) Jaké jsou trendy v alternativních investicích a proč je krypto svět dobrý pro vaše investice?

*V této části by měl klient pochopit, že tento svět je na pokraji regulace MiCA v Evropě. Takže už nebude tolik špatných hráčů jako nyní na Divokém západě bez regulace. Druhým bodem je, že největší hráči již do tohoto prostoru vstupují. Tato část na klienta často působí jako velké překvapení a edukace zároveň, protože skoro nikdo netuší, že i velcí hráči do tohoto prostoru vstupují v takovém rozsahu.*

Rád bych Vám teď řekl něco víc o tom, kam se v poslední době svět digitálních aktiv a kryptoměn vyvinul. První, stěžejní informací, je to, že na konci roku 2024 přichází evropské **nařízení MiCA**<sup>1</sup> do celé Evropy. Toto nařízení představuje dlouho očekávanou regulaci pro trhy s kryptoaktivy. Odvětví tak bude regulované a kdo nebude v Evropě regulaci mít, nebude moci v tomto oboru fungovat. To náš obor velmi pročistí o různé hráče, kteří využívají nekalé praktiky a tím, že nad nimi není dohled, toho dnes zneužívají.

Druhým velkým hybatelem adopce krypto světa je to, že se v lednu 2024 v USA schválilo **spot ETF na Bitcoin**<sup>2</sup>. Od ledna tak prostřednictvím tohoto nástroje mohou do Bitcoinu (a od května i do Etherea) investovat nejrůznější společnosti, instituce a třeba penzijní fondy z celého světa. Tento nástroj dnes může prodávat celkem 11 schválených asset managerů, mezi které patří ti největší na světě (Black Rock, Fidelity, Citadel a další).

A svůj názor obrací nejen celé společnosti ale i jednotlivci, kteří tyto společnosti reprezentují. Například Larry Fink, CEO Black Rocku, ještě před 5 lety říkal, že Bitcoin slouží jen jako nástroj pro praní špinavých peněz. V roce 2024 pak v rozhovoru řekl, že se dozdělal, více pochopil, o čem Bitcoin je a nyní ho vnímá jako digitální zlato a velmi zajímavý nástroj na diverzifikaci.

Nejen tyto, ale mnoho dalších zpráv (níže) dnes říká, že se o kryptosvět zajímá víc a víc hráčů. Bitcoin má ve vlastnictví 60 % z největších hedge fondů, mezi TOP 10 vlastníky Bitcoinu je i americká a čínská vláda a do Bitcoinu investují třeba i penzijní fondy.

---

<sup>1</sup> MiCA – Markets in Crypto-Assets

<sup>2</sup> ETF – Exchange-Traded Fund = druh investičního fondu obchodovatelného na burze. Jednou z výhod ETF je právě obchodovatelnost na burze a v případě BTC hlavně jednoduché držení

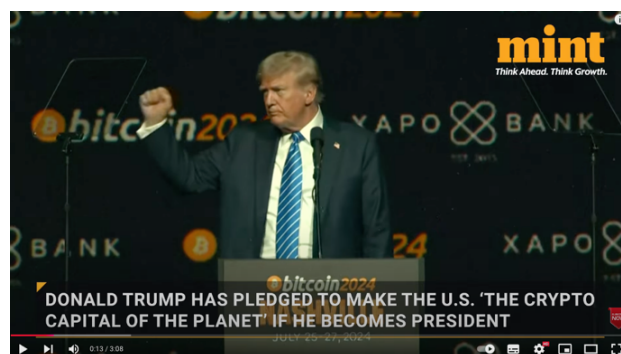


To vše jsou přímé ukazatele rychle se rozvíjející adopce digitálních aktiv a krypto světa. A Probinex je projektem, který v tomto světě funguje už 4 roky. Pojdme si tak teď říct i něco o Probinexu.

*Pozn. Zde je uvedeno bodově, co je tedy vhodné zmínit.*

1. Do Evropy přichází regulace – MiCA. A co to znamená (viz výše).
2. BTC ETF jako důkaz, že největší správci aktiv (např. Black Rock, který spravuje 10,5 bilionu dolarů, a další) začali prodávat Bitcoin institucím a investorům.
3. Black Rock vydal 18.9.2024 *velmi zajímavou analýzu\**, kde vysvětluje důležitost Bitcoinu.
4. Do BTC ETF se za první polovinu roku nalilo skoro 50 miliard dolarů. A ETF teď vlastní okolo 4 % všech existujících bitcoinů.
5. BTC ETF se zároveň stalo jedním z nejrychleji rostoucích ETF.
6. 60 % největších hedgeových fondů již vlastní Bitcoin.
7. Mezi 10 největšími držiteli BTC je vláda USA a čínská vláda\*.
8. Larry Fink (CEO Black Rock) v roce 2019 řekl, že Bitcoin je nástrojem pro praní špinavých peněz a podvody. V roce 2024 řekl na CNN, že před 5 lety udělal chybu, Bitcoin je legitimní a má pocit, že *Bitcoin je jako digitální zlato\**.
9. Donald Trump řekl (4.9.2024), že pokud vyhraje prezidentské volby, udělá z USA *hlavní město světa pro krypto a Bitcoin\**. To důležité ani tak není, že řekl tuto konkrétní věc. Ostatně toho řekl víc. Zajímavé je, že Bitcoin a krypto je poprvé jedním z dominantních témat amerických prezidentských voleb.

Těch témat, která lze zmínit, je mnohem víc. Určitě doporučuji sledovat Probinex blog a články Tomáše Hucíka, kde právě takové věci zmiňuje.



\* Všechny zmiňované materiály najdete na [probinex.com/cs/probinex-business-materialy](https://probinex.com/cs/probinex-business-materialy)



## c) Probinex je důvěryhodným partnerem v tomto světě digitálních aktiv

*V první části se náš klient přestal bát kryptosvěta. Anebo alespoň pochopil, že ten svět jen tak nezmizí. A že by asi stálo za to se ho účastnit. Ale s kým? Kdo má dostatečnou důvěryhodnost a stabilitu? Ukažme mu tedy Probinex jako spolehlivého partnera v tomto prostoru. V této části netlačme produkty ani zhodnocení. Klient nejdříve musí pochopit, že se v tom světě vyznáme a že jsme celý projekt nastavili tak, aby bylo možné si ověřit, že se vše opravdu děje.*

1. Probinex byl založen s vizí, že svět bude regulován a že lidé začnou do tohoto prostoru investovat. A to se děje, ale Probinex je o 4 roky napřed oproti všem ostatním, kteří do tohoto prostoru od nynějška přijdou.
2. Naším přístupem je plná transparentnost. Jeden z našich produktů, Earnio, má měsíční potvrzení:
  - a. Toho, že transakce probíhají (že se opravdu děje obchodování).
  - b. Toho, že výsledku, který měsíčně komunikujeme, bylo opravdu dosaženo.
  - c. Toho, že pokud klienti do Earnia vložili 10,5 mil. EUR (k 31.7.2024), tak to tam pořád je a nikam se to „neodklonilo“.

...a to vše od jednoho z největších auditorů na světě: Grant Thornton, zveřejněné na *našich webových stránkách\** pro kohokoli, koho to zajímá.

3. Kromě toho používáme blockchain, abychom ukázali všechny transakce všem, kteří tomu rozumí (*mapa transparentnosti*)\*. Takže i ono „odklonění“ prostředků třeba z *alokační peněženky\**, než by si toho všiml auditor, by bylo na blockchainu vidět okamžitě. To znamená, že **Earnio je transparentnější než většina investic v tradičním světě!!!**
4. Máme již tisíce klientů v Evropě, více než 50 zaměstnanců a kanceláře v Řecku, České republice a Dubaji.

\* Všechny zmiňované materiály najdete na [probinex.com/cs/probinex-business-materialy](https://probinex.com/cs/probinex-business-materialy)



5. Důležitým parametrem důvěryhodnosti je historie a kompetence *zakladatelů*\*. A transparentnost jejich fungování. Jedním ze zakladatelů je Adam Neuberger. Druhým pak Michal Baturko Olbert, který:
- a. Podniká 20 let.
  - b. Založil a vlastnil několik úspěšných společností, z nichž jednu během dvou let dostal z měsíčního obrátu 500 000 Kč měsíčně na 23 mil. Kč, díky expanzi do dalších zemí.
  - c. Doposud spoluvlastní digitální agenturu In creative, která 1.9.2024 oslavila už 10 let.

*Tuto část uzavíráme tvrzením, kterým jsme si v Probinexu jistí. Probinex, potažmo Earnio, je díky své transparentnosti, historii, regulacím a zkušenostem zakladatelů v ČR určitě a v Evropě pravděpodobně naprosto unikátním projektem.*

\* Všechny zmiňované materiály najdete na [probinex.com/cs/probinex-business-materialy](https://probinex.com/cs/probinex-business-materialy)

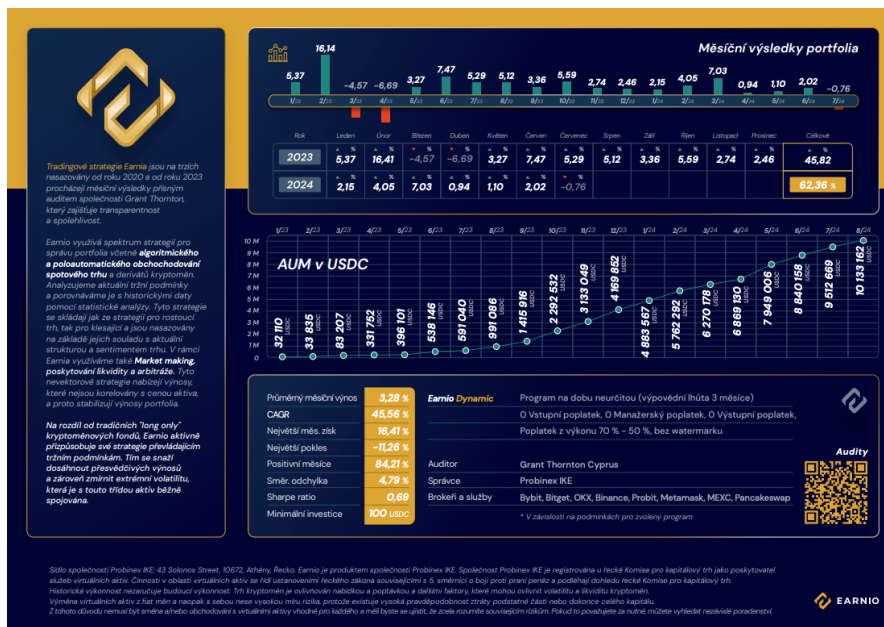


## d) Jaké příležitosti přináší Probinex?

V této části již klient ví, že Probinex je tím správným partnerem pro spolupráci. Protože jsme transparentnější než jeho standardní investice. A my mu jdeme ukázat, jaké produkty může využít.

Probinex umožňuje investorům těžit z možností krypto světa, a to jednoduchou formou, aniž by musel nutně využívat krypto peněženky, umět nakupovat na burze a dělat další specifické činnosti. My jsme připravili produkty s přívětivým rozhraním, které je spíše podobné bankovnímu účtu než krypto burzám. A jaké má Probinex produkty?

1. O transparentnosti, auditech a regulaci jsme hovořili již dříve. **Earnio** je produkt, který všechny tyto vlastnosti splňuje, takže klienti mohou těžit ze světa kryptoměn, ale s omezeným rizikem. Jak to probíhá?
  - a. Klient se zaregistruje a pošle peníze.
  - b. Vybere si variantu produktu.
  - c. Na měsíční bázi obdrží auditované výsledky a může se rozhodnout, zda:
    - i. Reinvestovat (měsíční složení).
    - ii. Vybrat na svůj bankovní účet.
  - d. Jak jsem řekl dříve, máme měsíční transparentní výsledky. A komunikujeme je prostřednictvím tzv. *Fact sheetu*\*, který je každý měsíc aktualizovaný na webu.



\* Všechny zmiňované materiály najdete na [probinex.com/cs/probinex-business-materialy](https://probinex.com/cs/probinex-business-materialy)





2. Ale Earnio je velmi konzervativní ve srovnání s druhým produktem, přesněji řečeno – druhou možností investice. A to je **PBX, náš nativní token** (kryptoměna). Klient si ho může koupit a jeho držetím v programu StayKing získá 3 výhody:
  - a. Možný kapitálový zisk (růst ceny) – celá historie vývoje ceny je na burze\*
  - b. Fixní benefit produktu V.I.P. StayKing: 10 % ročně (vyplácí se 0,83 % měsíčně) ve VIP balíčku (limitováno!!!).
  - c. Lepší podmínky na ostatních produktech celého portfolia produktů Probinex (např. Earnio), protože PBX = utility token celého ekosystému.
3. Jak jsem řekl, Earnio je méně dynamické v porovnání s PBX (nyní mu opět ukážeme Fact sheet, kde může vidět zisky Earnia a porovnat je s cenou PBX, která za první 3 roky získala několikanásobnou hodnotu. Pokud je PBX v korekci, vysvětlíme zároveň, proč cena klesá).
4. A co je velmi důležité – PBX je omezené množství, všechny, které byly k prodeji, byly prodány během prvního roku existence Probinexu a pokud je dnes někdo chce koupit, musí tak učinit na jedné ze 4 světových krypto burz. Ne od nás, což nás činí důvěryhodnějšími. A na té burze je může i prodat.

Závěr: Probinex, a typicky Earnio, je důvěryhodným partnerem pro každého, kdo chce vydělat na příležitostech v krypto světě, zároveň se ale nechce spálit.

*Pozn. V části, kde klientovi říkáme o PBX a možných kapitálových ziscích, je nutné mu zmínit také téma volatility. Tedy toho, že cena PBX jen neroste, ale může i klesat. To je naprosto zásadní pro to, aby byla správně sladěna očekávání.*

\* Všechny zmiňované materiály najdete na [probinex.com/cs/probinex-business-materialy](https://probinex.com/cs/probinex-business-materialy)



## e) Jak mohu těžit z Probinexu?

*Jak mohu investici využít? Jaké je typické portfolio? V této fázi klient ví, že krypto svět je zajímavé místo pro diverzifikaci malé části jeho investičního portfolio. Také se dozvěděl, proč by Probinex pro něj mohl být správným partnerem. Nyní přichází čas ukázat mu, jak může jeho investice vypadat.*

1. Nyní mu ukážeme brožuru („Edice Investor“)\*, kde mu ukážeme 3 možné varianty portfolio. Typická investice je 100 000 EUR, takže ji ukážeme na této částce. Rozdíl v portfoliích je ve výši PBX v porovnání s investicí do Earnio.

### a. Konzervativní 20 % PBX, 80 % Earnio

- i. „Konzervativní“ portfolio je určeno klientům, kteří upřednostňují nižší výnosy před rizikem volatility.
- ii. Díky 20 000 EUR investovaným do PBX má klient 1,2 % p.m. ze své 80 000 EUR investice do Earnio dle nových podmínek. Protože PBX ve StayKingu slouží jako utilita k získání lepších podmínek v ostatních produktech.
- iii. Projekce budoucnosti na letáku vychází z historického vývoje zhodnocení, a to je tento historický vývoj ještě podstřelený, abychom byli co nejvíc korektní.

### b. Dynamická investice 70 % do PBX, 30 % do Earnio

- i. Tato varianta portfolio je určena těm, kteří rozumí vizi projektu Probinex. Většina investice je do PBX, konkrétně 70 %, a 30 % jde do Earnio, což je konzervativnější doplněk, ale je dobré, když klient zná a vyzkouší produkt, kde může mít měsíčně pěkné fixní zisky. Klient zde více riskuje, ale větší riziko může být odměněno vyššími výnosy.
- ii. Díky 70 000 EUR investovaným do ústředny StayKing má klient ze své investice 30 000 EUR do Earnio 1,4 % p.m.
- iii. Projekce budoucnosti na letáku vychází z historického vývoje zhodnocení a vývoj je záměrně podstřelený, ať jsme radši konzervativnější.

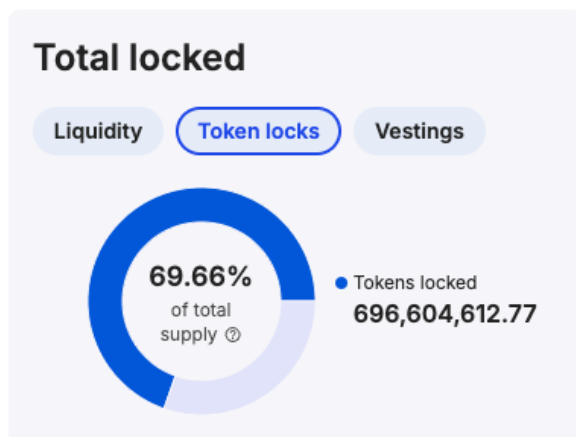
2. Poté, co klient pochopí různé varianty portfolio, s ním probereme horizont. Tedy období, se kterým klient počítá. Klient by neměl investovat na měsíce nebo třeba rok. Takto krátké období zbytečně nastavuje vysokou laťku očekávání. Proto se s klientem bavíme o 3 až 5letém horizontu a ukážeme mu v kalkulačce možný (ne však garantovaný) vývoj portfolio.

\* Všechny zmiňované materiály najdete na [probinex.com/cs/probinex-business-materialy](http://probinex.com/cs/probinex-business-materialy)



Na závěr této kapitoly by mělo zaznít několik myšlenek:

1. *Zásadním disclaimerem je, že minulé výsledky nezaručují výsledky budoucí. A neříct to jen jako disclaimer, ale tak, aby klient opravdu pochopil, že token je volatilní a jeho cena záleží na poptávce a nabídce.*
2. *Doplnit složené úročení – klient musí vědět, že 2 % p.m. není 72 % za 3 roky, ale přesně 100 % za 3 roky. Jak je to možné? Doporučuji využít kalkulačku na měsíční složené úročení.\**
3. *Zde je vhodné se více zastavit a dát klientovi info, co se děje s penězi, které investuje:*
  - a. *Do PBX: Nakupuje si od jiného investora na trhu a uzamyká do StayKingu.*
  - b. *Do Earnia: Jdou na alokační peněženko na blockchainu, od tam do naší správy, kde díky těmto penězům vyděláváme dalším tradingem. Jsou pod dohledem Grant Thorntonu. A každý měsíc je výsledek, který jde transparentně na výsledkovou peněženko.*
4. *Klienta také informujeme o tom, že Stayking nelze vypovědět a získat PBX dříve. Proč? StayKing totiž Probinex využívá jako ukázkou důvěryhodnosti projektu. Existuje celkem 700 mil. PBX uzamčených na průměrně skoro 5 let\* (z toho 500 mil. PBX klientských). A ukazujeme tak důvěryhodnost projektu.*
5. *Klienta informujeme také o výpovědních dobách a dalších parametrech v produktu Earnio.*



\* Všechny zmiňované materiály najdete na [probinex.com/cs/probinex-business-materialy](https://probinex.com/cs/probinex-business-materialy)



## f) Základní registrace

Na první schůzce už zpravidla nezbyvá dost času. Přesto bychom chtěli mít základně registrovaného klienta, protože mu můžeme ukázat jednoduchost registrace a rozhraní. Odhad: 5 minut.

Jdeme tedy na [client.probinex.com](http://client.probinex.com), tam klient:

- Vloží E-mail a heslo.
- Následně mu přijde potvrzení do e-mailu, které odklikne.
- V backoffice pak ještě zadáme jeho telefonní číslo a přijde mu SMS s kódem. Ten zadá do Probinex backoffice a tím tato basic registrace v Probinexu končí.

To stejné uděláme na [client.earnio.com](http://client.earnio.com), kde:

- Vloží e-mail a heslo.
- Následně mu přijde potvrzení do e-mailu, které odklikne.
- A zadáme jeho telefonní číslo, následně mu přijde SMS s kódem a ten zadá v Earnio a je hotová basic registrace.

Pozn. Nezapomeňte, aby se klient registroval pod vaším affiliate linkem.

### Registrovat se

E-mail

Vaše heslo

Vaše heslo

Registrovat se

Už jste zaregistrovaní? [Přihlašte se.](#)  
Zapomněli jste heslo? [Obnovte si ho.](#)

### Zaregistrovat se do Earnio

E-mail

Zadejte e-mail

Kód doporučení

Vložit kód doporučení

Přečetl/a jsem si **podmínky peněženky a podmínky směnárny** a souhlasím s nimi.

Přečetl/a jsem si **Ochranu osobních údajů** a souhlasím s tím.

Chci dostávat marketingové materiály (žádný spam).

Zaregistrovat se

\* Všechny zmiňované materiály najdete na [probinex.com/cs/probinex-business-materialy](http://probinex.com/cs/probinex-business-materialy)



## **g) Závěr schůzky**

*Drtivá většina prvních schůzek tady končí. S jakými myšlenkami by měl klient odcházet ze schůzky?*

- 1. Krypto svět je dostatečně velký a akceptovaný regulátory a institucemi, abych vůbec zvažoval svoji investici.**
- 2. Probinex je důvěryhodný partner, který má historii, unikátní know-how a přístup, kde díky své transparentnosti v tomto překonává i jiné investice.**
- 3. Klient chápe produkty/příležitosti, které Probinex nabízí stejně tak jako rizika, která jsou s tím spojená.**

*Klienta jsme do ničeho netlačili. Klient by měl odcházet ze schůzky s vědomím, že alespoň trochu porozuměl novým trendům a že Probinex je tu důvěryhodným partnerem, se kterým se do tohoto světa může případně vydat.*

*Na závěr schůzky vytvoříme WhatsApp skupinu s klientem, kam mu po schůzce zašleme materiály, které si může projít. Všechny potřebné materiály najdete v QR kódu v zápatí každé stránky tohoto dokumentu. Avšak NIKDY mu neposílejte vše. To, co mu budete zasílat, by mělo odpovídat tomu, co klienta nejvíce zajímalo. Jako základ vnímám 13minutové video, kde Michal představuje Probinex (pro připomenutí/rekapitulaci klienta).*

*Je nutné mu tyto informace stejný den, nejpozději den poté zaslat. Stejně tak mu pošleme odpovědi na otázky, na které jsme třeba neznali odpovědi.*

*A domlouváme se například na příští týden, kde se spojíme/sejdeme a odpovíme si na další otázky.*

\* Všechny zmiňované materiály najdete na [probinex.com/cs/probinex-business-materialy](https://probinex.com/cs/probinex-business-materialy)



## h) Plná registrace

*Klient souhlasil s investicí? Skvělé. Jaké jsou další kroky?*

Před samotnou verifikací nás zajímají dvě hlavní věci:

1. Kolik peněz se klient rozhodl investovat? (má totiž vliv na AML proces)
2. Jak se rozhodl své portfolio rozdělit (PBX vs. Earnio)

Následně klient prochází verifikací:

1. Plná verifikace v Earnio a Probinexu (případně Probinex Pay):
  - a. Online registrace a ověření v systému Earnio (viz návod online)
    - i. klient bude potřebovat OP, PoA
  - b. Online registrace a ověření v systému Probinex (viz návod online)
    - i. klient bude potřebovat OP, druhý doklad, PoA
  - c. Offline registrace – existuje proces pro tzv. offline onboarding klientů. Kvůli velkému množství manuální práce je povolen pouze větším (nad 40 000 EUR) a vytíženým klientům. Celý proces bude detailně popsán v doprovodných materiálech na Probinex webu.
2. Poté, co je klient úspěšně zaregistrován a sdělí nám, kolik chce investovat, měl by doložit zdroj svých příjmů (nad 15 000 EUR). Na to, co klient má doložit, existuje manuál, který je popsán v doprovodných materiálech.
3. Jakmile nám zašle vše, co potřebujeme, probíhá schválení klienta na straně Probinexu (tedy vhodnost a dostatečnost zdrojů příjmů).
4. Poté, co je schválen, se klientovi zasílá objednávka a může poslat peníze. Více bude popsáno v procesu „objednávka“ v doprovodných materiálech.
5. Klient najde PBX a USDC na svých účtech a může je alokovat do Earnia a uzamknout PBX do StayKing.

\* Všechny zmiňované materiály najdete na [probinex.com/cs/probinex-business-materialy](https://probinex.com/cs/probinex-business-materialy)



## i) Klient by chtěl přivést na schůzku anebo rovnou do investice svého známého/klienta. Jak na to?

*Může se stát, že schůzka klienta natolik zaujme, že by chtěl na tu příští (anebo na event) přivést své známé. Jak jim má ale klient o Probinexu říct? Toto je většinou slabé místo, proto je tu zpracovaný přesný postup, konkrétně ve 3 variantách:*

**Varianta 1:** *Pro ty, kteří o Probinexu nedokážou sami říct skoro nic, přesto jsou nadšení a chtějí do Probinexu někoho přivést, protože důvěřují projektu, majitelům anebo doporučitelům. Anebo protože jsou spokojeni se svojí vlastní investicí. Co má zaznít?*

1. Na jedné schůzce jsem se potkal s Martinem. Je to reprezentant Probinexu, člověk, který tam je od začátku/je úspěšným doporučitelem/sám je velkým klientem (podle situace, kdo je doporučitel).
2. Probinex je projekt, který má 4letou historii, je regulovaný a přináší investiční příležitosti z krypto světa naprosto transparentně a s měsíčním dohledem jednoho z největších auditorů na světě – Grant Thornton. Jeden ze zakladatelů má navíc až 20leté zkušenosti s podnikáním, takže ví, jak postavit velký projekt.
3. O projektu zatím neumím říct víc, proto ti tady posílám video, kde přímo zakladatel Michal mluví o projektu a během 13 minut vysvětlí, čím je projekt unikátní a proč má smysl o něm vědět. Přiložit video.

*Jsem už zkušenější doporučitel a chci o Probinexu říct něco víc? Pak je tu tzv. elevator pitch. Tedy **Varianta 2:***

1. 1minutový elevator pitch (někdy totiž máme doslova minutu na to, abychom upoutali pozornost návštěvníků našeho stánku). Tady je:

„Společnost Probinex byla založena před 4 lety profesionály v oblasti kryptoměn a obchodu. Pochopili, že se krypto prostor vyvíjí směrem k regulovanému světu, a věděli, že to povede k obrovské poptávce po alternativních a krypto investicích. A právě proto založili Probinex. Jako mezinárodní projekt se sídly v Řecku, České republice a Dubaji, jsou regulovaní a přináší investiční příležitosti pro lidi nebo firmy, kteří chtějí diverzifikovat své investice do něčeho s lepší výkonností, ale zároveň s plnou transparentností, což je zajištěno měsíčním dohledem auditora Grant Thornton. Probinex má již tisíce investorů, 50 zaměstnanců a před sebou expanzi, která může být zajímavá i pro investory. Máte čas se o tom více pobavit? “

\* Všechny zmiňované materiály najdete na [probinex.com/cs/probinex-business-materialy](https://probinex.com/cs/probinex-business-materialy)



Samozřejmě i po tomto Elevator pitch je vhodné klientovi poslat 13minutové „video s Michalem“.

*Pokud je více času a klient souhlasí s delší schůzkou, pak můžeme poskytnout více informací. To už pak vede k typické schůzce s klientem, což nás vrací na začátek tohoto dokumentu do části „Vzorová schůzka“.*

\* Všechny zmiňované materiály najdete na [probinex.com/cs/probinex-business-materialy](http://probinex.com/cs/probinex-business-materialy)







## Michal Baturko Olbert

Člověk, který za 20 let svých podnikatelských aktivit získal nedocenitelné zkušenosti a obrovsky businessový mindset. Během své kariéry vybudoval několik úspěšných firem. Například marketingovou firmu In creative založil s kamarádem Jakubem před 10 lety.

Na VŠ spustil jedny z prvních e-shopů, které založil a provozuje (dovážel tehdy USB z Číny a hodinky z Japonska) a na základě těchto zkušeností už v té době mohl přednášet spolužákům o mezinárodním obchodu. Ještě při vysokoškolských studiích vydělal svůj první milion korun doučováním vysokoškolské matematiky. Tyto peníze pak investoval do rozvoje podnikání a dalších do e-shopů.

Michal se celý svůj podnikatelský život se věnuje převážně marketingu a e-commerce, během své kariéry zaměstnal na 200 lidí a byl konzultantem pro více než 100 firem, kterým postavil na míru řešení pro jejich marketing, business plán nebo expanzi do zahraničí. Svě zkušenosti s budováním firem naposledy před Probinexem zúročil, když pomohl jednomu e-shopu vyrůst z obratu 500 000 Kč měsíčně na 20 mil. Ve světě kryptoměn se Michal pohybuje spíše pasivně už od roku 2017, aktivně pak v této sféře působí od roku 2020. Hrál tak důležitou roli při vzniku Probinexu, protože má největší podnikatelské zkušenosti.

Michal je člověk, který je 100% nastaven na mindset „musí to být velké a škálovatelné“. Je proto plně zainteresován do transformace Probinexu na celosvětový projekt a Dubaj a Atény jsou mu už téměř druhým domovem.

\* Všechny zmiňované materiály najdete na [probinex.com/cs/probinex-business-materialy](https://probinex.com/cs/probinex-business-materialy)

