



Probinex Business

Ενδεικτικές συναντήσεις

Οι ενδεικτικές συναντήσεις είναι εδώ για να επιδείξει τη δομή και τα βασικά σημεία. Αυτό είναι κάτι που ΠΡΕΠΕΙ να έχει και ΠΡΕΠΕΙ να γνωρίζει για όποιον συναντά πελάτες, καθώς έχει δοκιμαστεί σε χιλιάδες συναντήσεις.

Ποια είναι η βασική δομή μίας ενδεικτικής συναντήσεως;

- a) **Συστήνοντας τον εαυτό μας και την Probinex**
- b) **Ποιες είναι οι τάσεις και γιατί είναι καλός ο κόσμος των ψηφιακών νομισμάτων για εσάς**
- c) **Η Probinex είναι ο έμπιστος συνεργάτης σας σε αυτόν τον χώρο των ψηφιακών νομισμάτων**
- d) **Ποιες ευκαιρίες προσφέρει το Probinex;**
- e) **Πώς μπορώ να επωφεληθώ από την επένδυση; Τι είναι μία τυπική επένδυση σε ψηφιακά νομίσματα;**

Επόμενο Βήμα:

- f) **Βασική εγγραφή (Earnio.com και Probinex.com)**

Συνήθως η πρώτη συνάντηση τελειώνει εδώ:

- g) **Συμπεράσματα από την συνάντηση**

Εάν ο πελάτης έχει περισσότερο χρόνο ή το ζητήσει, μπορούμε να συνεχίσουμε με:

- h) **Πώς να εγγραφείτε πλήρως και να επενδύσετε; Ποια είναι η διαδικασία;**
- i) **Πώς να φέρετε φίλους ή πελάτες;**

Θα έχει αποτέλεσμα; Σίγουρα! Έχω πραγματοποιήσει χιλιάδες συναντήσεις με αυτήν τη δομή ή ελαφρώς τροποποιημένη. Γνωρίζω τι θέλουν να ακούσουν οι πελάτες πριν καν ρωτήσουν. Πρόσφατα το επιβεβαίωσα σε 20 συναντήσεις στην Ελλάδα, αποδεικνύοντας ότι η τεχνογνωσία δεν περιορίζεται στην Τσεχική Δημοκρατία. Ακολουθήστε αυτά τα βήματα και θα είστε ένας επιτυχημένος πωλητής.



Ενδεικτικές συναντήσεις

α) Συστήνοντας τον εαυτό μας και την Probinex

Σε αυτή την περίπτωση, ο πελάτης πρέπει να γνωρίζει ποιος ήρθε στη συνάντηση. Είναι πολύ σύνηθες να αναφερόμαστε στον συνιστών και είναι απαραίτητο να έχετε μια σύντομη παρουσίαση του εαυτού σας και του Probinex. Για παράδειγμα:

Καλημέρα σας,

Ονομάζομαι Μιχαήλ Μπατούλκο Όλμπερτ, και είμαι επενδύτης στην εταιρεία Probinex. Προσωπικά έχω πενταετή εμπειρία στον χρηματοοικονομικό τομέα (+ αναφέρουμε οποιαδήποτε σχετική εμπειρία), και συχνά συναντούσα μια αγορά γεμάτη από διάφορα ασφαλιστικά και άλλα προϊόντα. Ωστόσο, όσον αφορά τις επενδύσεις, ένιωσα ότι κάτι έλειπε—ένα προϊόν που θα ήταν ενδιαφέρον, δίκαιο και αρκετά διαφανές για τους πελάτες. Μέχρι που έμαθα για την Probinex. Προκειται για ένα έργο fintech που ιδρύθηκε πριν από 4 χρόνια και εκτός από μια συναρπαστική ιστορία αποτελεσμάτων, είναι επίσης πιο διαφανές από τις περισσότερες παραδοσιακές επενδύσεις. Σήμερα, θα ήθελα να σας πω περισσότερα για αυτό, αλλά πρώτα, ας μιλήσουμε για το πώς ο κόσμος των ψηφιακών περιουσιακών στοιχείων και των κρυπτονομισμάτων, που προηγουμένως είχε κακή φήμη λόγω πολλών απατεώνων και μεθόδων Ponzi, καλλιεργείται τώρα χάρη στους εισερχόμενους κανονισμούς και η είσοδος των μεγαλύτερων χρηματοοικονομικών επενδυτών του κόσμου σε αυτόν τον χώρο.

Σημείωση: Εάν έχω πελάτες οι οποίοι είναι συστημένοι σε εμάς, είναι πολύ επιθυμητό να είναι καλά ενημερωμένοι. Άρα, θα πρέπει να γνωρίζουν λίγο για το τι θα είναι η συνάντηση. Γι' αυτό είναι πολύ κατάλληλο για τον συντάκτη να του στείλει το βίντεό μου (13 λεπτά. Εισαγωγή του Michal) για το Probinex. Έχει παρόμοια δομή με την ενδεικτική συνάντηση, επομένως ο πελάτης θα είναι καλά προετοιμασμένος. Το βίντεο είναι διαθέσιμο στα materials (προς το παρόν στα Αγγλικά με Αγγλικούς, Ελληνικούς και Τσέχικους υπότιτλους). Η τσέχικη έκδοση θα είναι σύντομα διαθέσιμη για ενεργούς εμπόρους.*



*Όλα τα υλικά που αναφέρονται μπορούν να βρεθούν στη διεύθυνση www.probinex.com/el/probinex-business-materials



b) Ποιες είναι οι τάσεις και γιατί είναι καλός ο κόσμος των ψηφιακών νομισμάτων για εσάς

Σε αυτό το μέρος, ο πελάτης θα πρέπει να καταλάβει ότι αυτός ο κόσμος βρίσκεται στα πρόθυρα της ρύθμισης MiCA στην Ευρώπη. Αυτό σημαίνει ότι θα υπάρχουν λιγότεροι κακοί παίκτες σε σύγκριση με την τρέχουσα Άγρια Δύση χωρίς κανονιστική ρύθμιση. Το δεύτερο σημείο είναι ότι οι μεγαλύτεροι παίκτες εισέρχονται ήδη σε αυτόν τον χώρο. Αυτό το μέρος προκαλεί συχνά μεγάλη έκπληξη για τον πελάτη, καθώς πολλοί δεν γνωρίζουν τη μεγάλη κλίμακα είσοδο μεγάλων επενδυτών σε αυτόν τον χώρο.

Θα ήθελα τώρα να σας πω περισσότερα για τις πρόσφατες εξελίξεις στον κόσμο των ψηφιακών περιουσιακών στοιχείων και των κρυπτονομισμάτων. Η πρώτη βασική πληροφορία είναι ότι στα τέλη του 2024, **ο ευρωπαϊκός κανονισμός MiCA¹** θα εισαχθεί σε όλη την Ευρώπη. Αυτός ο κανονισμός αντιπροσωπεύει την πολυαναμενόμενη επίβλεψη για τις αγορές κρυπτονομικών περιουσιακών στοιχείων. Έτσι, ο κλάδος θα ρυθμιστεί και όσοι δεν συμμορφώνονται με τους ευρωπαϊκούς κανονισμούς δεν θα μπορούν πλέον να δραστηριοποιούνται σε αυτόν τον τομέα. Αυτό θα καθαρίσει σημαντικά τον κλάδο μας από διάφορους επενδυτές που χρησιμοποιούν αθέμιτες πρακτικές και εκμεταλλεύονται την έλλειψη εποπτείας.

Ο δεύτερος σημαντικός μοχλός υιοθέτησης κρυπτογράφησης είναι η έγκριση ενός **spot ETF για το Bitcoin²** στις ΗΠΑ τον Ιανουάριο του 2024. Από τον Ιανουάριο, μέσω αυτού του εργαλείου, εταιρείες, ιδρύματα, ακόμη και συνταξιοδοτικά ταμεία παγκοσμίως μπορούν να επενδύσουν στο Bitcoin (και από τον Μάιο, στο Ethereum). Αυτό το εργαλείο μπορεί πλέον να πωληθεί από 11 εγκεκριμένους διαχειριστές περιουσιακών στοιχείων, συμπεριλαμβανομένων των μεγαλύτερων στον κόσμο (BlackRock, Fidelity, Citadel και άλλοι).

Και δεν είναι μόνο εταιρείες, αλλά άτομα που εκπροσωπούν αυτές τις εταιρείες που αλλάζουν τις απόψεις τους. Για παράδειγμα, ο Larry Fink, Διευθύνων Σύμβουλος της BlackRock, είπε πριν από πέντε χρόνια ότι το Bitcoin ήταν απλώς ένα εργαλείο για ξέπλυμα χρήματος. Το 2024, είπε σε μια συνέντευξη ότι είχε εκπαιδευτεί, είχε καταλάβει περισσότερα για το τι είναι το Bitcoin και τώρα το βλέπει ως ψηφιακό χρυσό και ένα πολύ ενδιαφέρον εργαλείο διαφοροποίησης. Όχι μόνο αυτές αλλά πολλές άλλες αναφορές (παρακάτω) δείχνουν ότι όλο και περισσότεροι επενδυτές ενδιαφέρονται για τον κόσμο των κρυπτονομισμάτων. Το Bitcoin ανήκει στο 60% των μεγαλύτερων hedge funds και ανάμεσα στους 10 κορυφαίους κατόχους Bitcoin είναι οι κυβερνήσεις των ΗΠΑ και της Κίνας, καθώς και τα συνταξιοδοτικά ταμεία που επενδύουν στο Bitcoin.

¹ MiCA - Markets in Crypto-Assets

² ETF - Exchange-Traded Fund = ένας τύπος διαπραγματεύσιμου αμοιβαίου κεφαλαίου. Ένα από τα πλεονεκτήματα των ETF είναι η δυνατότητα διαπραγμάτευσής τους στο χρηματιστήριο και, στην περίπτωση του BTC, η ευκολία διακράτησής τους.

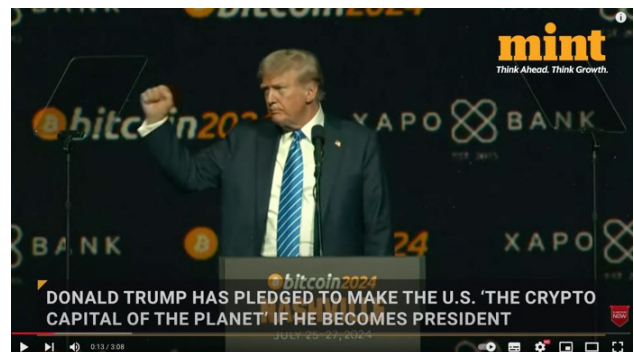


Όλα αυτά είναι άμεσοι δείκτες της ταχέως αυξανόμενης υιοθέτησης των ψηφιακών περιουσιακών στοιχείων και του κόσμου των κρυπτογράφησης. Και το Probinex είναι ένα προϊόν που λειτουργεί σε αυτόν τον κόσμο εδώ και 4 χρόνια. Λοιπόν, ας μιλήσουμε για το Probinex τώρα.

Σημείωση: Ακολουθεί μια λίστα με αυτά που αξίζει να αναφερθούν.

1. Ο κανονισμός **MiCA** έρχεται στην Ευρώπη και τι σημαίνει για εμάς. (βλ. παραπάνω).
2. Τα **BTC ETF** ως απόδειξη ότι οι μεγαλύτεροι διαχειριστές περιουσιακών στοιχείων (π.χ. η BlackRock, η οποία διαχειρίζεται 10,5 τρισεκατομμύρια \$ και άλλοι) έχουν αρχίσει να πωλούν Bitcoin σε ιδρύματα και επενδυτές.
3. Το Black Rock κυκλοφόρησε μια πολύ ενδιαφέρουσα ανάλυση* στις 18/9/2024 εξηγώντας τη σημασία του Bitcoin.
4. Σχεδόν 50 δισεκατομμύρια δολάρια εισήλθαν σε **BTC ETF** το πρώτο εξάμηνο του έτους. Και το ETF κατέχει τώρα περίπου το 4% όλων των bitcoin που κυκλοφορούν.
5. Το **BTC ETF** έχει γίνει επίσης ένα από τα πιο γρήγορα αναπτυσσόμενα ETF.
6. Το 60% των μεγαλύτερων hedge funds διαθέτει ήδη bitcoin.
7. Οι 10 μεγαλύτεροι κάτοχοι BTC είναι η κυβέρνηση των ΗΠΑ και η κυβέρνηση της Κίνας*.
8. Ο Λάρι Φινκ (Διευθύνων Σύμβουλος της Black Rock) είπε το 2019 ότι το Bitcoin είναι ένα εργαλείο για ξέπλυμα χρήματος και απάτη. Το 2024 είπε στο CNN ότι έκανε ένα λάθος πριν από 5 χρόνια, το Bitcoin είναι νόμιμο και αισθάνεται ότι το Bitcoin είναι σαν ψηφιακός χρυσός*.
9. Ο Ντόναλντ Τραμπ είπε (4/9/2024) ότι αν κερδίσει τις προεδρικές εκλογές, θα κάνει τις ΗΠΑ την πρωτεύουσα των κρυπτογράφησης και του Bitcoin του κόσμου*. Δεν είναι καν τόσο σημαντικό που είπε αυτό το πράγμα. Άλλωστε, είπε περισσότερα από αυτά. Είναι ενδιαφέρον ότι το Bitcoin και το crypto είναι για πρώτη φορά ένα από τα κυρίαρχα θέματα των προεδρικών εκλογών στις ΗΠΑ.

Υπάρχουν πολλά περισσότερα θέματα που μπορούν να αναφερθούν. Συνιστώ ανεπιφύλακτα να παρακολουθείτε το blog του Probinex και τα άρθρα του Τομάς Ηυσίκ, όπου αναφέρει αυτά τα θέματα.



*Όλα τα υλικά που αναφέρονται μπορούν να βρεθούν στη διεύθυνση www.probinex.com/el/probinex-business-materials



c) Η Probinex είναι ένας αξιόπιστος συνεργάτης σε αυτόν τον κόσμο των ψηφιακών περιουσιακών στοιχείων

Στο πρώτο μέρος, ο πελάτης μας έπαψε να φοβάται τον κόσμο των κρυπτογράφησης. Ή τουλάχιστον κατάλαβε ότι αυτός ο κόσμος δεν θα εξαφανιστεί απλώς. Και ότι ίσως αξίζει να συμμετέχω σε αυτό. Αλλά με ποιον; Ποιος έχει αρκετή αξιοπιστία και σταθερότητα; Ας του δείξουμε την Probinex ως αξιόπιστο συνεργάτη σε αυτόν τον τομέα. Ας μην πιέζουμε προϊόντα ή αποτιμήσεις σε αυτήν την ενότητα. Ο πελάτης πρέπει πρώτα να κατανοήσει ότι ξέρουμε τον τρόπο που λειτουργούμε και ότι έχουμε δημιουργήσει ολόκληρο το έργο για να μπορέσουμε να επαληθεύσουμε ότι όλα συμβαίνουν πραγματικά.

1. Η Probinex ιδρύθηκε με το όραμα ότι ο κόσμος θα λειτουργεί κάτω από ρυθμιστικές αρχές και ότι οι άνθρωποι θα αρχίζουν να επενδύουν σε αυτόν τον χώρο. Και αυτό συμβαίνει, αλλά η Probinex είναι 4 χρόνια μπροστά από όλους τους άλλους που θα έρθουν σε αυτόν τον επιχειρηματικό χώρο από τώρα.
2. Η προσέγγισή μας είναι η πλήρης διαφάνεια. Ένα από τα προϊόντα μας, το Earnio, έχει μηνιαία επιβεβαίωση:
 - a. Ότι οι συναλλαγές πραγματοποιούνται (ότι οι συναλλαγές γίνονται πραγματικά).
 - b. Ότι τα αποτελέσματα που ανακοινώνουμε μηνιαίως έχουν επιτευχθεί.
 - c. Ότι αν οι πελάτες έχουν βάλει 10,5 εκατ. € στο Earnio (στις 31/7/2024), αυτό είναι ακόμα εκεί και δεν έχει «μετακινηθεί πουθενά».

...και όλα αυτά από την Grant Thornton, που δημοσιεύεται στην ιστοσελίδα μας* για όποιον ενδιαφέρεται.

3. Επιπλέον, χρησιμοποιούμε blockchain για να εμφανίζουμε όλες τις συναλλαγές σε όλους όσοι κατανοούν (χάρτης διαφάνειας)*. Έτσι, ακόμη και αυτή η "εκτροπή" κεφαλαίων από, ας πούμε, το πορτοφόλι κατανομής*, προτού το παρατηρήσει ο Grant Thornton, θα ήταν αμέσως ορατή στο blockchain. **Αυτό σημαίνει ότι το Earnio είναι πιο διαφανές από τις περισσότερες επενδύσεις του παραδοσιακού κόσμου!!!**
4. Έχουμε ήδη χιλιάδες πελάτες στην Ευρώπη, πάνω από 50 υπαλλήλους και γραφεία σε Ελλάδα, Τσεχία και Ντουμπάι.



5. Σημαντική παράμετρος αξιοπιστίας είναι το ιστορικό και η αρμοδιότητα των ιδρυτών*. Και η διαφάνεια της δουλειάς τους. Ένας από τους ιδρυτές είναι ο Adam Neuberger. Ο άλλος είναι ο Michal Baturko Olbert, ο οποίος:
- Δραστηριοποιείται στο χώρο 20 χρόνια.
 - Ίδρυσε και κατείχε αρκετές επιτυχημένες εταιρείες, μία από τις οποίες έφτασε από μηνιαίο κύκλο εργασιών 500.000 CZK σε 23 εκατομμύρια CZK σε δύο χρόνια, χάρη στην επέκταση σε άλλες χώρες.
 - Εξακολουθεί να είναι συνιδιοκτήτης του ψηφιακού πρακτορείου In Creative, το οποίο έγινε 10 ετών την 1η Σεπτεμβρίου 2024.

Κλείνουμε αυτήν την ενότητα με μια δήλωση για την οποία είμαστε σίγουροι στο Probinex. Το Probinex, ή μάλλον το Earnio, είναι σίγουρα και πιθανώς στην Ευρώπη ένα εντελώς μοναδικό έργο χάρη στη διαφάνεια, την ιστορία, τους κανονισμούς και την εμπειρία των ιδρυτών του.

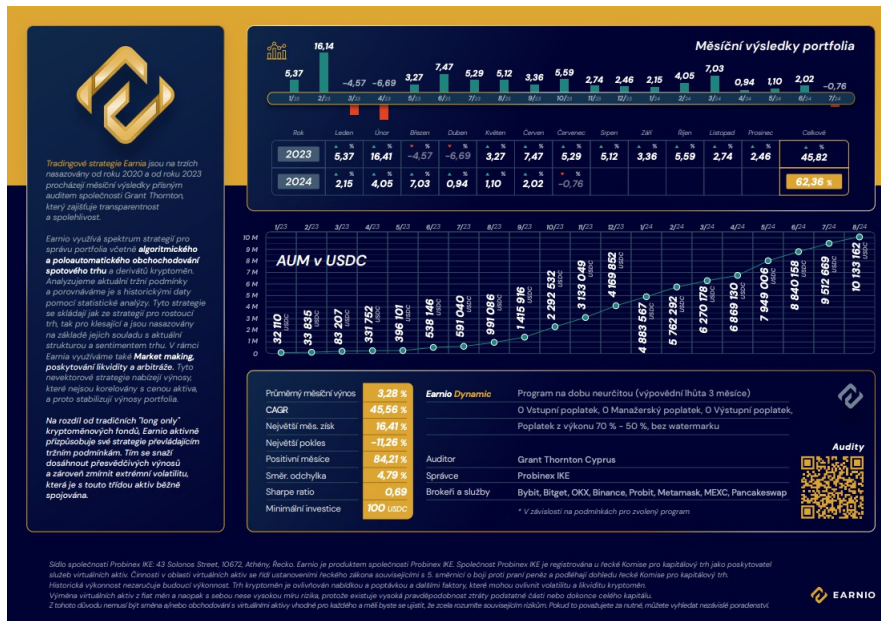


d) Τι ευκαιρίες προσφέρει το Probinex;

Σε αυτό το σημείο, ο πελάτης γνωρίζει ήδη ότι η Probinex είναι ο σωστός συνεργάτης για να συνεργαστεί. Διότι είμαστε πιο διαφανείς από τις τυπικές του επενδύσεις. Και πάμε να του δείξουμε ποια προϊόντα μπορεί να χρησιμοποιήσει.

Το Probinex επιτρέπει στους επενδυτές να επωφεληθούν από τις δυνατότητες του κόσμου της κρυπτογράφησης, με απλό τρόπο, χωρίς απαραίτητα να χρειάζεται να χρησιμοποιούν κρυπτογραφικά πορτοφόλια, να ξέρουν πώς να αγοράζουν στο χρηματιστήριο και να κάνουν άλλες συγκεκριμένες δραστηριότητες. Έχουμε σχεδιάσει προϊόντα με μια φιλική προς το χρήστη διεπαφή που μοιάζει περισσότερο με τραπεζικό λογαριασμό παρά με ανταλλακτήρια κρυπτογράφησης. Και τι είδους προϊόντα διαθέτει το Probinex;

1. Έχουμε μιλήσει για τη διαφάνεια, τους ελέγχους αποτελεσμάτων και τη ρύθμιση στο παρελθόν. Το Earnio είναι ένα προϊόν που πληροί όλα αυτά τα χαρακτηριστικά, έτσι ώστε οι πελάτες να μπορούν να επωφεληθούν από τον κόσμο των κρυπτονομισμάτων, αλλά με περιορισμένο κίνδυνο. Πώς λειτουργεί;
 - a. Ο πελάτης εγγράφεται και στέλνει χρήματα.
 - b. Επιλέγει μια επιλογή προϊόντος.
 - c. Λαμβάνει τα ελεγμένα αποτελέσματα κάθε μήνα και μπορεί να αποφασίσει εάν:
 - i. Επανεπένδυση (μηνιαία σύνθεση).
 - ii. Κάντε ανάληψη στον τραπεζικό λογαριασμό του/της.
 - d. Όπως είπα και προηγουμένως, έχουμε μηνιαία διαφανή αποτελέσματα. Και τους επικοινωνούμε μέσω αυτού που ονομάζουμε Φύλλο Ενημερώσεων*, το οποίο ενημερώνεται στην ιστοσελίδα κάθε μήνα.



*Όλα τα υλικά που αναφέρονται μπορούν να βρεθούν στη διεύθυνση www.probinex.com/el/probinex-business-materials



2. Αλλά το Earnio είναι πολύ συντηρητικό σε σύγκριση με το δεύτερο προϊόν, πιο συγκεκριμένα - τη δεύτερη επιλογή επένδυσης. Και αυτό είναι το **PBX, το εγγενές διακριτικό μας token** (κρυπτονομίσματα). Ο πελάτης μπορεί να το αγοράσει και κρατώντας το στο πρόγραμμα StayKing, αποκομίζει 3 προνόμια:
 - a. Πιθανό κέρδος κεφαλαίου (αύξηση τιμών) - ολόκληρο το ιστορικό τιμών βρίσκεται στο χρηματιστήριο*
 - b. Σταθερή V.I.P. Όφελος προϊόντος StayKing: 10% ετησίως (με πληρωμή 0,83% το μήνα) στο πακέτο VIP (περιορισμένο!!!).
 - c. Καλύτεροι όροι για άλλα προϊόντα ολόκληρου του χαρτοφυλακίου προϊόντων Probinex (π.χ. Earnio), γιατί PBX = διακριτικό χρησιμότητας ολόκληρου του οικοσυστήματος.
3. Όπως είπα, το Earnio είναι λιγότερο δυναμικό σε σύγκριση με το PBX (τώρα θα του δείξουμε ξανά το Fact sheet όπου μπορεί να δει τα κέρδη του Earnio και να τα συγκρίνει με την τιμή του PBX, που έχει αυξηθεί πολλές φορές τα πρώτα 3 χρόνια. Αν Το PBX είναι σε διόρθωση, θα εξηγήσουμε επίσης γιατί πέφτει η τιμή).
4. Και πολύ σημαντικό - τα PBX είναι σε περιορισμένη ποσότητα, όλα όσα έχουν πωληθεί έχουν πουληθεί μέσα στον πρώτο χρόνο ύπαρξης του Probinex και αν κάποιος θέλει να τα αγοράσει σήμερα, πρέπει να το κάνει σε ένα από τα 4 παγκόσμια ανταλλακτήρια κρυπτογράφησης. Όχι από εμάς, κάτι που μας κάνει πιο αξιόπιστους. Και μπορούν να τα πουλήσουν σε αυτό το ανταλλακτήριο.

Συμπέρασμα: Το Probinex, και συνήθως το Earnio, είναι ένας αξιόπιστο προϊόν για όποιον θέλει να εκμεταλλευτεί ευκαιρίες στον κόσμο των κρυπτογράφησης, αλλά ταυτόχρονα δεν θέλει να καεί.

Σημείωση: Στην ενότητα όπου ενημερώνουμε τον πελάτη για το PBX και τα πιθανά κέρδη κεφαλαίου, πρέπει επίσης να αναφέρουμε το θέμα της μεταβλητότητας. Δηλαδή το γεγονός ότι η τιμή του PBX όχι μόνο ανεβαίνει αλλά μπορεί και να πέσει. Αυτό είναι κρίσιμο για να ευθυγραμμιστούν σωστά οι προσδοκίες.



e) Πώς μπορώ να επωφεληθώ από το Probinex;

Πώς μπορώ να χρησιμοποιήσω την επένδυση; Τι είναι ένα τυπικό προϊόν Probinex; Σε αυτό το στάδιο, ο πελάτης γνωρίζει ότι ο κόσμος των ψυφιακών νομισμάτων είναι ένα ενδιαφέρον μέρος για να διαφοροποιήσει ένα μικρό μέρος του επενδυτικού του προγράμματος. Έμαθε επίσης γιατί η Probinex θα μπορούσε να είναι ο κατάλληλος συνεργάτης για αυτόν. Τώρα ήρθε η ώρα να του δείξουμε πώς μπορεί να μοιάζει η επένδυσή του

1. Θα του δείξουμε τώρα ένα φυλλάδιο ("Investor Edition")* που του δείχνει 3 πιθανές επιλογές χαρτοφυλακίου. Μια τυπική επένδυση είναι 100.000 €, οπότε θα την δείξουμε σε αυτό το ποσό. Η διαφορά στα χαρτοφυλάκια είναι το ποσό του PBX σε σχέση με την επένδυση στο Earnio.

a) Συντηρητικό 20% PBX, 80% Earnio

- i) Το «συντηρητικό» χαρτοφυλάκιο απευθύνεται σε πελάτες που προτιμούν χαμηλότερες αποδόσεις έναντι του κινδύνου μεταβλητότητας.
- ii) Με επενδύσεις 20.000 ευρώ σε PBX, ο πελάτης έχει 1,2% μ.μ. της επένδυσής τους στο Earnio ύψους 80.000 ευρώ με τους νέους όρους. Επειδή το PBX στο StayKing λειτουργεί ως βοηθητικό πρόγραμμα για να έχετε καλύτερους όρους σε άλλα προϊόντα.
- iii) Η προβολή του μέλλοντος στο φυλλάδιο βασίζεται στην ιστορική εξέλιξη της αποτίμησης, και αυτή η ιστορική εξέλιξη εξακολουθεί να υποτιμάται ότι είναι όσο το δυνατόν πιο σωστή.

b) Δυναμική επένδυση 70% στο PBX, 30% στο Earnio

- i) Το "συντηρητικό" χαρτοφυλάκιο είναι για πελάτες που προτιμούν χαμηλότερες αποδόσεις έναντι του κινδύνου μεταβλητότητας.
 - ii) Με επενδύσεις 20.000 ευρώ σε PBX, ο πελάτης έχει 1,2% μηνιαίος της επένδυσής τους στο Earnio ύψους 80.000 ευρώ με τους νέους όρους. Επειδή το PBX στο StayKing λειτουργεί ως βοηθητικό πρόγραμμα για να έχετε καλύτερους όρους σε άλλα προϊόντα.
2. Μόλις ο πελάτης κατανοήσει τις διαφορετικές επιλογές χαρτοφυλακίου, συζητάμε μαζί του τον ορίζοντα. Δηλαδή την περίοδο που εξετάζει ο πελάτης. Ο πελάτης δεν θα πρέπει να επενδύει για μήνες ή ακόμα και ένα χρόνο. Μια τόσο σύντομη περίοδος θέτει άσκοπα έναν υψηλό πήχη προσδοκιών. Ως εκ τούτου, συζητάμε με τον πελάτη έναν ορίζοντα 3 έως 5 ετών και του δείχνουμε την πιθανή (αλλά όχι εγγυημένη) ανάπτυξη του χαρτοφυλακίου στην αριθμομηχανή.



Μερικές σκέψεις θα πρέπει να ολοκληρώνουν αυτό το κεφάλαιο:

1. Μια θεμελιώδης δήλωση αποποίησης ευθύνης είναι ότι τα προηγούμενα αποτελέσματα δεν εγγυώνται μελλοντικά αποτελέσματα. Και μην το πείτε απλώς ως αποποίηση ευθυνών, αλλά με τρόπο που ο πελάτης καταλαβαίνει πραγματικά ότι το διακριτικό είναι ασταθές και η τιμή του εξαρτάται από την προσφορά και τη ζήτηση.
2. Προσθέστε το σύνθετο επιτόκιο - ο πελάτης πρέπει να γνωρίζει ότι το 2% μηνιαίος. δεν είναι 72% σε διάστημα 3 ετών, αλλά ακριβώς 100% σε 3 χρόνια. Πώς είναι δυνατόν αυτό; Συνιστώ τη χρήση του μηνιαίου υπολογισμού σύνθετων επιτοκίων.*
3. Εδώ είναι χρήσιμο να σταματήσετε περισσότερο και να δώσετε στον πελάτη πληροφορίες για το τι συμβαίνει με τα χρήματα που επενδύουν:
 - a) Στο PBX: Αγοράζει από άλλο επενδυτή στην αγορά και κλειδώνει στο StayKing.
 - b) Το Earnio: Πηγαίνει σε ένα πορτοφόλι κατανομής στο blockchain, από εκεί στη διαχείρισή μας, όπου κερδίζουμε περισσότερα χρήματα μέσω των συναλλαγών με αυτά τα χρήματα. Επιβλέπονται από τον Grant Thornton. Και κάθε μήνα υπάρχει ένα αποτέλεσμα που μπαίνει με διαφάνεια στο πορτοφόλι αποτελεσμάτων.
4. Ενημερώνουμε επίσης τον πελάτη ότι το Stayking δεν μπορεί να τερματιστεί και να λάβει PBX έγκαιρα. Γιατί; Επειδή το StayKing χρησιμοποιεί το Probinex ως απόδειξη της αξιοπιστίας του έργου. Υπάρχουν συνολικά 700 εκατομμύρια PBX κλειδωμένα για σχεδόν 5 χρόνια* κατά μέσο όρο (εκ των οποίων τα 500 εκατομμύρια είναι PBX πελατών). Και με αυτό δείχνουμε την αξιοπιστία του έργου.
5. Ενημερώνουμε επίσης τον πελάτη για τις περιόδους ειδοποίησης και άλλες παραμέτρους στο προϊόν Earnio.



*Όλα τα υλικά που αναφέρονται μπορούν να βρεθούν στη διεύθυνση www.probinex.com/el/probinex-business-materials



f) Βασική καταχώρηση

Συνήθως δεν μένει αρκετός χρόνος στην πρώτη συνάντηση. Ωστόσο, θα θέλαμε να έχουμε έναν βασικό εγγεγραμμένο πελάτη γιατί μπορούμε να του δείξουμε την απλότητα της εγγραφής και της διεπαφής. Εκτίμηση: 5 λεπτά.

Οπότε πάμε στο client.probinex.com, εκεί που λέει ο πελάτης:

- Ο πελάτης βάζει το e-mail και το password
- Ο πελάτης λαμβάνει μία επιβεβαίωση στο e-mail του, όπου πρέπει να το επιβεβαιώσει και ο ίδιος
- Στο τμήμα του back office , εισάγουμε τον αριθμό τηλεφώνου του και λαμβάνει ένα SMS με έναν κωδικό. Το εισάγει στο back office του Probinex και αυτό είναι το τέλος αυτής της βασικής εγγραφής στο Probinex

Κάνουμε το ίδιο στο client.earnio.com, όπου:

- Ο πελάτης βάζει το e-mail και το password
- Στη συνέχεια λαμβάνει ένα email επιβεβαίωσης, στο οποίο κάνει την επιβεβαίωση. Και εισάγουμε το τηλέφωνό του, μετά παίρνει ένα μήνυμα με έναν κωδικό, και τον εισάγει στο Earnio και γίνεται η βασική εγγραφή

Σημείωση: Μην ξεχνάτε ότι ο πελάτης πρέπει να εγγραφεί στον σύνδεσμο συνεργάτη σας.

Welcome in Probinex

E-mail

E-mail

Password

Password

Log in

Don't have an account yet? [Sign up](#).
Forgot your password? [Reset it](#).

Log in to Earnio

Email

Enter your email

Password

Enter your password

Log In

Don't have account? [Register](#)

[Forgot password?](#)

*Όλα τα υλικά που αναφέρονται μπορούν να βρεθούν στη διεύθυνση
www.probinex.com/el/probinex-business-materials



g) Ολοκλήρωση της συνάντησης

Η μεγάλη πλειονότητα των πρώτων συναντήσεων τελειώνει εδώ. Με ποιες σκέψεις θα πρέπει ο πελάτης να φύγει από τη συνάντηση;

- 1. Ο κόσμος των κρυπτονομισμάτων είναι αρκετά μεγάλος και αποδεκτός από ρυθμιστικές αρχές και ιδρύματα ώστε να μπορώ να εξετάσω ακόμη και την επένδυσή μου**
- 2. Η Probinex είναι ένας αξιόπιστος συνεργάτης που διαθέτει ιστορία, μοναδική τεχνογνωσία και προσέγγιση, όπου η διαφάνειά της την κάνει να ξεπερνά σε απόδοση άλλες επενδύσεις σε αυτήν την κατηγορία**
- 3. Ο πελάτης κατανοεί τα προϊόντα/ευκαιρίες που προσφέρει η Probinex καθώς και τους κινδύνους που εμπεριέχει**

Δεν έχουμε πιέσει τον πελάτη σε τίποτα. Ο πελάτης θα πρέπει να απομακρυνθεί από τη συνάντηση γνωρίζοντας ότι έχει τουλάχιστον κάποιες αντιλήψεις για τις νέες τάσεις και ότι η Probinex είναι ένας αξιόπιστος συνεργάτης εδώ για να εισέλθουμε ενδεχομένως σε αυτόν τον κόσμο.

Στο τέλος της σύσκεψης, θα δημιουργήσουμε μια ομάδα WhatsApp με τον πελάτη, όπου θα του στείλουμε υλικό για έλεγχο μετά τη συνάντηση. Όλα τα απαραίτητα υλικά μπορούν να βρεθούν στον κώδικα QR στο κάτω μέρος κάθε σελίδας αυτού του εγγράφου. Ωστόσο, ΠΟΤΕ ΜΗΝ του στείλετε τα πάντα. Αυτό που του στέλνετε πρέπει να είναι σχετικό με αυτό που ενδιαφέρει περισσότερο τον πελάτη. Βλέπω το βίντεο 13 λεπτών όπου ο Μιχάλ παρουσιάζει το Probinex, (για υπενθύμιση/ανακεφαλαίωση πελάτη) ως βασικό.

Πρέπει να του στείλετε αυτές τις πληροφορίες την ίδια μέρα, το αργότερο την επομένη. Ομοίως, του στέλνουμε απαντήσεις σε ερωτήσεις που ίσως δεν γνωρίζαμε τις απαντήσεις.

Και κανονίζουμε, για παράδειγμα, την επόμενη εβδομάδα όπου θα συνδεθούμε/συναντηθούμε και θα απαντήσουμε σε περισσότερες ερωτήσεις.



h) Ολοκληρωτική Εγγραφή

Ο πελάτης έχει συμφωνήσει με την επένδυση; Τέλεια. Ποια είναι τα επόμενα βήματα;

Υπάρχουν δύο βασικά πράγματα που μας ενδιαφέρουν πριν από την επαλήθευση:

1. Πόσα χρήματα αποφάσισε να επενδύσει ο πελάτης; (επειδή επηρεάζει τη διαδικασία AML)
2. Πως αποφάσισε να καταναίμει το κεφάλαιο του (PBX vs Earnio)

Στη συνέχεια, ο πελάτης περνάει από επαλήθευση:

1. Πλήρης επαλήθευση σε Earnio και Probinex (ή Probinex Pay):
 - a. Ηλεκτρονική εγγραφή και επαλήθευση στο Earnio (δείτε ηλεκτρονικές οδηγίες).
 - i) Ο πελάτης πρέπει να προσκομίσει την ταυτότητα του ή το διαβατήριό του, και απόδειξη διεύθυνσης με κάποιο λογαριασμό κοινής ωφελείας.
 - b. Ηλεκτρονική εγγραφή και επαλήθευση στο Probinex (δείτε ηλεκτρονικές οδηγίες)
 - i) Ο πελάτης χρειάζεται να προσκομίσει ταυτότητα ή διαβατήριό ή δίπλωμα οδήγησης και κάποιο λογαριασμό κοινής ωφελείας.
 - c. Εγγραφή εκτός σύνδεσης – υπάρχει η διαδικασία του offline onboarding για τους πελάτες. Λόγο του μεγάλου όγκου εργασίας το offline onboarding επιτρέπεται σε πελάτες με μεγαλύτερα πόσα επενδύσεις (πάνω από 40,000 EUR) και πολυάσχολους πελάτες. Η όλη διαδικασία θα περιγραφεί λεπτομερώς στο συνοδευτικό υλικό στην ιστοσελίδα της Probinex.
2. Αφού ο πελάτης έχει κάνει την εγγραφή του επιτυχώς και μας έχει ενημερώσει για το ποσόν που θέλει να επένδυση, θα πρέπει να μας προσκομίσει αποδεικτικά στοιχεία για την πηγή εισοδήματός του (άνω των 15.000 ευρώ). Υπάρχει ένα εγχειρίδιο για το τι πρέπει να αποδείξει ο πελάτης, το οποίο περιγράφεται στα συνοδευτικά υλικά.
3. Μόλις μας αποστείλει όλα όσα χρειαζόμαστε, πραγματοποιείται η έγκριση του πελάτη από την πλευρά της Probinex (δηλαδή η καταλληλότητα και η επάρκεια των πηγών εσόδων).
4. Μετά την έγκριση της διαδικασίας του AML/KYC αποστέλλεται στον πελάτη μια παραγγελία και μπορεί να στείλει χρήματα. Περισσότερα θα περιγράφουν στη διαδικασία «παραγγελίας» στα συνοδευτικά υλικά.
5. Ο πελάτης βρίσκει το PBX και το USDC στους λογαριασμούς του και μπορεί να τα διαθέσει στο Earnio και να κλειδώσει το PBX στο StayKing.



ι) Ο πελάτης θα ήθελε να φέρει έναν φίλο/πελάτη στη συνάντηση ή απευθείας στην επένδυση. Πώς να το κάνουμε;

Μπορεί ο πελάτης να ενδιαφέρεται τόσο πολύ για τη συνάντηση που θα ήθελε να φέρει τους φίλους του στην επόμενη (ή στην εκδήλωση). Πώς όμως πρέπει να τους πει ο πελάτης για το Probinex; Αυτό είναι συνήθως ένα αδύναμο σημείο, επομένως εδώ είναι η ακριβής διαδικασία, συγκεκριμένα σε 3 παραλλαγές:

Επιλογή 1: Για όσους δεν μπορούν να πουν σχεδόν τίποτα για το Probinex οι ίδιοι, αλλά είναι ενθουσιώδεις και θέλουν να φέρουν κάποιον στο Probinex επειδή εμπιστεύονται το έργο, τους ιδιοκτήτες ή τους συστάσεις. Ή επειδή είναι ευχαριστημένοι με τη δική τους επένδυση. Τι πρέπει να ειπωθεί;

1. Συνάντησα τον Μάρτιν σε μια συνάντηση. Είναι ένας εκπρόσωπος της Probinex, ένας τύπος που ήταν εκεί από την αρχή/είναι επιτυχημένος συστάτης/είναι μεγάλος πελάτης ο ίδιος (ανάλογα με την κατάσταση, ποιος είναι ο συστάτης).
2. Το Probinex είναι ένα έργο που έχει ιστορία 4 ετών, φέρνει επενδυτικές ευκαιρίες από τον κόσμο των ψηφιακών νομισμάτων με απόλυτη διαφάνεια με μηνιαίες αναφορές από την Grant Thornton, έναν από τους κορυφαίους οργανισμούς ανεξάρτητης διασφάλισης, φορολογίας και συμβουλευτικής στον κόσμο των επιχειρήσεων. Επιπλέον, ένας από τους ιδρυτές έχει έως και 20 χρόνια επιχειρηματικής εμπειρίας, επομένως ξέρει πώς να χτίσει ένα υπέροχο έργο.
3. Δεν μπορώ να σας πω περισσότερα για το έργο ακόμα, οπότε σας στέλνω ένα βίντεο όπου ο ιδρυτής Michal μιλάει απευθείας για το έργο και σε 13 λεπτά εξηγεί τι το κάνει μοναδικό και γιατί είναι λογικό να το γνωρίζουμε. Επισύναψη βίντεο.

Είμαι ήδη έμπειρος σύσταση και θέλω να σας πω περισσότερα για το Probinex; Στη συνέχεια, εδώ είναι το "elevator pitch".

Επιλογή 2: 1 λεπτό "elevator pitch" (γιατί μερικές φορές έχουμε κυριολεκτικά ένα λεπτό για να τραβήξουμε την προσοχή των επισκεπτών του θαλάμου μας). Εδώ είναι:

"Η Probinex ιδρύθηκε πριν από 4 χρόνια από επαγγελματίες κρυπτονομισμάτων και επιχειρήσεων. Καταλάβαιναν ότι ο χώρος κρυπτογράφησης εξελισσόταν προς έναν ρυθμιζόμενο κόσμο και ήξεραν ότι αυτό θα οδηγούσε σε τεράστια ζήτηση για εναλλακτικές και κρυπτογραφικές επενδύσεις. Και γι' αυτό ίδρυσαν την Probinex. Ως διεθνές έργο με γραφεία σε Ελλάδα, Τσεχία και Ντουμπάι, ρυθμίζονται και προσφέρουν επενδυτικές ευκαιρίες σε άτομα ή εταιρείες που θέλουν να διαφοροποιήσουν τις επενδύσεις τους σε κάτι με καλύτερη απόδοση αλλά με πλήρη διαφάνεια, κάτι που διασφαλίζεται από τη μηνιαία παρακολούθηση της Grant Thornton. Probinex έχει ήδη χιλιάδες επενδυτές, 50 υπαλλήλους και μια επέκταση μπροστά της που μπορεί να ενδιαφέρει τους επενδυτές. Έχετε χρόνο να μιλήσετε περισσότερο για αυτό; "



Φυσικά, και μετά από αυτό το Elevator Pitch, καλό είναι να στείλετε στον πελάτη ένα 13λεπτο «βίντεο με τον Μιχάλ».

Εάν υπάρχει περισσότερος χρόνος και ο πελάτης συμφωνήσει για μεγαλύτερη συνάντηση, τότε μπορούμε να παρέχουμε περισσότερες πληροφορίες. Αυτό στη συνέχεια οδηγεί σε μια τυπική συνάντηση πελατών, η οποία μας επαναφέρει στην αρχή αυτού του εγγράφου στην ενότητα "Δείγμα σύσκεψης".





Michal Baturko Olbert

Ένας άνθρωπος που έχει αποκτήσει ανεκτίμητη εμπειρία και τρομερή επιχειρηματική νοοτροπία στα 20 χρόνια επιχειρηματικής του δραστηριότητας. Κατά τη διάρκεια της καριέρας του έχει δημιουργήσει πολλές επιτυχημένες επιχειρήσεις. Για παράδειγμα, ίδρυσε την εταιρεία μάρκετινγκ In creative μαζί με τον φίλο του Jakub πριν από 10 χρόνια.

Στο πανεπιστήμιο, ξεκίνησε ένα από τα πρώτα ηλεκτρονικά καταστήματα που δημιούργησε και λειτούργησε (εισάγαγε USB από την Κίνα και ρολόγια από την Ιαπωνία τότε) και με βάση αυτή την εμπειρία, ήταν ήδη σε θέση να κάνει διαλέξεις στους συμμαθητές του για το διεθνές εμπόριο. εκείνη την εποχή. Ενώ ήταν ακόμα στο κολέγιο, κέρδισε τα πρώτα του εκατομμύρια κορώνες κάνοντας μαθήματα μαθηματικών στο κολέγιο. Στη συνέχεια επένδυσε αυτά τα χρήματα στην ανάπτυξη επιχειρήσεων και περισσότερο σε ηλεκτρονικά καταστήματα.

Ολόκληρη η επιχειρηματική ζωή του Michal αφιερώθηκε κυρίως στο μάρκετινγκ και το ηλεκτρονικό εμπόριο, έχει απασχολήσει πάνω από 200 άτομα κατά τη διάρκεια της καριέρας του και υπήρξε σύμβουλος για περισσότερες από 100 εταιρείες, για τις οποίες έχει δημιουργήσει προσαρμοσμένες λύσεις για το μάρκετινγκ, το επιχειρηματικό τους σχέδιο ή τη διεθνή επέκτασή τους. Η εμπειρία του στις κατασκευαστικές εταιρείες χρησιμοποιήθηκε πρόσφατα πριν από την Probinex, όταν βοήθησε ένα ηλεκτρονικό κατάστημα να αυξηθεί από τζίρο 500.000 CZK το μήνα σε 20 εκατομμύρια CZK. Ο Michal ασχολείται παθητικά στον κόσμο των κρυπτονομισμάτων από το 2017 και συμμετέχει ενεργά σε αυτόν τον τομέα από το 2020. Έπαιξε τόσο σημαντικό ρόλο στη δημιουργία της Probinex επειδή έχει τη μεγαλύτερη επιχειρηματική εμπειρία.

Ο Μιχάλ είναι ένα άτομο που έχει 100% προσανατολιστεί στη νοοτροπία "πρέπει να είναι μεγάλο και επεκτάσιμο". Συμμετέχει λοιπόν πλήρως στη μετατροπή του Probinex σε παγκόσμιο έργο και το Ντουμπάι και η Αθήνα είναι σχεδόν ένα δεύτερο σπίτι για αυτόν

